

「新規事業創出支援事業」（通称 C-BID）第6期の参加事業者を募集します ～副業プロ人材と開くイノベーションの扉～

千葉市では、市内中小企業の事業成長を促進するため、専門スキルを有する副業プロ人材のノウハウを活用し、新規事業推進や既存事業の経営基盤・体制強化を支援する「副業プロ人材を活用した課題解決事業」（通称 C-BID）第6期の参加事業者を募集しますので、お知らせします。

1 募集概要

(1) 主な参加要件

次の要件のいずれにも該当すること。

- ア 市内に本社または事業所のある中小企業者または市内に主たる事業所を設置している個人事業主であること。
- イ 新規事業（新商品開発、新規市場展開、DX推進の立ち上げ）または既存事業の経営基盤や体制強化などによる事業成長の意思があること。

(2) 採択企業数

6者程度

(3) 募集期間

令和7年6月23日（月）～8月8日（金）17：00

(4) 申し込み方法

本事業ホームページ内の応募フォームからお申し込みください。

※個別相談会も同様の応募フォームから受け付けます。

【URL】<https://www.chiba-city-new-business.com/>



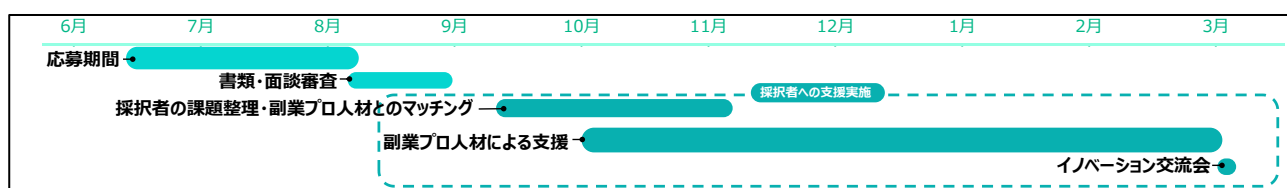
(5) 事業説明動画の掲載および個別相談会の開催

本事業への理解を深めていただくこと、疑問点を解消することを目的として、本事業ホームページに事業説明動画を掲載するほか、個別相談会を開催します。

2 プログラム全体スケジュール

募集締切後、以下のスケジュールで進行する予定です。

令和7年	8月中旬	1次審査（書類審査）
	8月下旬	最終審査（面談審査）※1次審査通過者のみ
	9月上旬～11月上旬	採択者の課題整理・副業プロ人材とのマッチング
	10月上旬～3月上旬	副業プロ人材による支援
令和8年	3月上旬	イノベーション交流会の開催



スケジュール図

3 過年度実績

(1) 事業実績（令和2～6年度累計）

ア 採択企業数 31社

イ 副業プロ人材応募総数 508人、就業総数 68人

(2) 活用テーマの一例

ア 自社の強みを活かした新しい事業を立ち上げたい。

イ 既存事業のビジネスモデルのブラッシュアップを図り、収益改善を図る。

ウ 海外展開に向けた販売戦略を検討し、本格的に海外展開を進めたい。

※過年度の採択者の活用事例は、市ホームページに掲載しています。

【URL】 <https://www.city.chiba.jp/keizainosei/keizai/sangyo/saitaku.html>



4 問い合わせ先（事業受託者）

PwC Japan 有限責任監査法人

電話 080-4800-5248

メール jp_asr_chiba-city-new-business@pwc.com

<参考>「新規事業創出支援事業」（通称 C-BID）について

専門スキルを有する副業プロ人材と市内中小企業をマッチングし、専門スキルを有する副業プロ人材が兼業・副業の就業形態で企業の新商品開発やDX推進、既存事業の強化等のプロジェクトを支援します。

さらに、豊富な経営支援ノウハウを持つPwC Japan有限責任監査法人（C-BID事務局）が、プロジェクトの課題整理等をフォローアップします。



事業ロゴ

(1) 副業プロ人材とのマッチング支援

ア ヒアリングを行い、経営課題を整理し、新規事業展開等に必要の人材を分析

イ 求人票作成をサポートし、人材データベースで求める人材を募集

ウ 新規事業展開等のプロジェクトメンバーとして採用する人材をマッチング



事業イメージ

(2) プロジェクトの進捗管理

ア 副業プロ人材と採択者（審査を通過し、本事業に参加する企業）でプロジェクト計画書を作成

イ 定期的に進捗管理を行い、プロジェクトをサポート

ウ プロジェクト業務管理ツールを提供

(3) イノベーション交流会

市内企業のイノベーション機運醸成と、採択者のプロジェクト成果および市内のイノベーション事例のプロモーションを実施