

本プログラムを通して、大手事業社や自治体との連携を強化し、顧客の獲得に向けてより強固な事業モデルを構築することができました。2022年中にエクイティ資金調達を予定しています。

株式会社イノビオット

プログラム開始時の達成目標

①アライアンスによる事業拡大

- 自治体や大企業との連携を進め、千葉を中心した活動から全国に向けてサービスの顧客獲得を目指す。

②資金調達

- 事業拡大に伴う人材採用コストの確保に向けてエクイティでの資金調達を目指す。

プログラムの支援内容

①大企業アクセラレーションプログラムへのエントリー支援

- アクセラレーションプログラムへのエントリーにあたり、協業案の企画及び事業モデルの助言や、大手企業との連携リスクに対する情報を提供。

②大手事業者連携サービスの活用

- C-CAP専属メンター紹介のオープンイノベーションプラットフォームサービスを活用し、最小の営業工数で大手事業者へのアプローチを実施。

③大手事業者連携に向けた営業戦略と企画のブラッシュアップ

- 大手事業者向けの商材の企画や事業モデルのブラッシュアップ及び、提案に向けた提案資料のレビューを実施。

④VC（ベンチャーキャピタル）リストの提供と面談の設定

- 資金調達候補先となる投資家ロングリストの提供と、資金調達に向けたピッチ資料等のブラッシュアップ、関係構築を目的に有望VC先との初回面談を設定。

⑤外部CFOの紹介

- C-CAP事務局経由で、レンタルCFOサービス会社の代表を紹介。

プログラム後の成果

①事業モデルの強化

- C-CAP事務局経由でご紹介したアクセラレーションプログラムへのエントリーや、事業者間連携を通して、より強固なビジネスモデルの構築に向けての指針を立案。
- この指針をもとに金融関係、建設関係の事業者との連携を推進中。
- アクセラレーションプログラムでは最終選考に選出され、継続的な関係性を構築。

②事業計画変更による資金調達の進展

- 事業計画を見直すことにより必要資金の修正を実施。当初想定していた金額からの引き下げを行い、2022年中の資金調達に向けて再始動中。